

Cultura de negocios de Colombia/Inteligencia de mercados

## **Citas y lugares de encuentro**

Por: Legiscomex.com

Las citas de negocio deben ser programadas por lo menos con una semana de antelación. Es usual hacer el primer contacto por teléfono o bien por correo electrónico. Es recomendable que las citas sean programadas con los empresarios de mayor nivel.

Igualmente, no olvide confirmar sus citas y llegar unos días antes de la fecha agendada. Esto le permitirá adaptarse al clima y a la altura y ultimar detalles finales para su reunión de negocios. La puntualidad no es un fuerte en los colombianos, como en la mayoría de los países latinoamericanos, es posible que tenga que esperar a sus socios de 15 a 20 minutos.

Para los empresarios colombianos la confianza es muy importante, es por esto que en principio querrán conocer un poco más de usted y su empresa, las primeras citas tendrán lugar en las oficinas o instalaciones de la empresa. Ocasionalmente se pueden reunir en un restaurante o en el hotel donde se aloje.

Material  
de consulta  
LEGISCOMEX.com

---